

報道関係各位

2022年6月7日

**成功している人には必ず右腕がいる！**  
**上手くいく有能な「右腕」の育て方～トップがイキイキする方法～**

国内最大級の顧客満足度向上プラットフォーム「ファンくる」を運営する株式会社ROI（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：山口敬人）は、株式会社志践塾（本社：千葉県柏市、代表取締役社長兼塾長：戸谷益三）の戸谷塾長に講師としてご登壇いただき、『成功している人には必ず右腕がいる！上手くいく有能な「右腕」の育て方～トップがイキイキする方法～』と題した無料オンラインセミナーを6月21日(火)に開催いたします。（申し込み先：[https://biz.fancrew.jp/seminar\\_contact?=pr](https://biz.fancrew.jp/seminar_contact?=pr)）

美容室・治療院経営者向け

**成功している人には  
必ず右腕がいる！**

上手くいく有能な「右腕」の育て方  
～トップがイキイキする方法～

2021年出版  
Amazon総合部門  
第1位

会社の利益が200%になる  
右腕を育てる教科書  
戸谷益三  
Masami Yaguchi

社員の定着率がぐんと上がる！  
職場の空気が変わる！  
威力がどんと上がる！  
すべて右腕次第！！

講師 戸谷 益三氏  
元ロレアル 教育本部長  
株式会社志践塾代表取締役

黒木 良一  
株式会社ROI  
サロンサポートチーム  
マネージャー

2022年6月21日(火) 13:00～15:00 参加無料

実施概要

業界問わず、成功している企業や人物には必ず優秀な右腕となる人物がいます。そんな「右腕」がない組織では、社長自らが注力したいことややるべきことに集中できない、社員との間を取り持つ人がおらず溝が生まれているなど、様々な課題に直面しどれだ

け優秀な社長であっても組織をうまく回すことができていないということも考えられます。

しかし、そのような「右腕」という存在をどのように見出し、どのように育てるかなどの情報はあまり表には出ておらず、悩まれている方は多いのではないのでしょうか。

そこで今回は、世界最大の化粧品会社「ロレアルグループ」の日本法人「日本ロレアル株式会社」の教育担当としてキャリアを築き、自らが代表を務める「株式会社 志践塾」で勉強会やセミナーを行っている戸谷塾長に講師としてご登壇いただき、組織を円滑に運営していくための代表の「右腕」の育て方をお話しいたします。

一つでも学びを持ち帰ってもらえれば幸いです。是非ご参加ください。

### このような課題やご要望をお持ちの方におすすめ

- ・組織の運営がうまく行かず悩んでいる
- ・なかなかうまく右腕を育てることができない
- ・これから信頼できる右腕を育てていきたい
- ・正しい右腕候補の選び方が分からない

### セミナー詳細

#### ■開催日時

202年6月21日(火) 13:00~15:00

開始10分前からご入室いただけます。

#### ■申し込み方法

以下の登録フォームよりお申込みください

[https://biz.fancrew.jp/seminar\\_contact?=-pr](https://biz.fancrew.jp/seminar_contact?=-pr)

#### ■対象

美容室、治療院オーナー

#### ■動画視聴方法

本セミナーはビデオ会議ツール「Zoom」のウェビナー機能を利用して開催いたします。

URLにつきましてはお申し込みいただいた方へのみご案内させていただきます。

#### ■受講費

無料

#### ■注意事項

お申込みは事前申込制とさせていただきます。

なお定員になり次第お申込み締切となります。

### 登壇者



**株式会社 志践塾 代表取締役社長 戸谷益三**

日本ロレアル株式会社にて教育担当を37年間つとめたあと株式会社志践塾を設立。2009年から「右腕塾」をスタートしトップを支える「右腕」育成をし続けている。また、それ以外にも社員を幸せにしようとする志の高い経営者の為に様々な勉強会を行なっている。

**【ファシリテーター】**



**株式会社 ROI サロンサポートチームマネージャー 黒木良一**

実質無料のモニター調査サービス「ファンくる」を使ってサロン様の店舗改善をご支援しています。

**【ファンくるについて】**



累計 3,000 社にご利用いただいている国内最大級の顧客満足度向上プラットフォームです。全国 120 万人の会員様に実際に店舗やご自宅でモニターとなっていただき、その体験と声を収集して精緻に分析し企業様にフィードバックすることで、よりお客様の声を反映したサービスを構築していただけます。

「ファンくる」を導入することでコロナ禍においても売り上げがV字回復している企

業・店舗様も多く、これはその企業・店舗様が「ファンくる」によって収集・分析された生活者のリアルな体験と声をサービスに反映させ、リピーターの獲得、ファン作りに成功されているからに他なりません。「ファンくる」は現在、飲食店だけでなく、美容室、食品・飲料メーカーなどの幅広い事業者の方にご利用いただいています。

・ファンくる：[https://www.fancrew.jp/?utm\\_source=prReport&utm\\_medium=referral&utm\\_campaign=prFancrew](https://www.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrew)

-----  
【会社概要】

- 会社名：株式会社 ROI
- 代表者：代表取締役社長 山口敬人
- 資本金：1 億円
- 創業：2004 年 8 月 26 日
- 所在地：東京都千代田区岩本町 1-10-5 TMM ビル 4F
- TEL：03-4400-6630
- FAX：03-5809-1468
- URL：[https://www.j-roi.com/?utm\\_source=prReport&utm\\_medium=referral&utm\\_campaign=prRoi](https://www.j-roi.com/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prRoi)
- 事業内容：モニター調査サービス「ファンくる」([https://www.fancrew.jp/?utm\\_source=prReport&utm\\_medium=referral&utm\\_campaign=prFancrew](https://www.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrew)) の運営・開発  
顧客満足度向上プラットフォーム「ファンくるクラウド CS」([https://biz.fancrew.jp/?utm\\_source=prReport&utm\\_medium=referral&utm\\_campaign=prFancrewBiz](https://biz.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrewBiz)) の運営・開発

【本件に関するお問い合わせ】

- 株式会社 ROI（担当：広報、Email：[pr@j-roi.com](mailto:pr@j-roi.com)）