

**会社の未来は社長で決まる！
今日から使える繁盛店経営ノウハウ！**

国内最大級の顧客満足度向上プラットフォーム「ファンくる」を運営する株式会社 ROI（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：山口敬人）は株式会社 TEAM SUPER BEST（本社：東京都港区、代表取締役：山本 勇太）の山本社長をお迎えし、「会社の未来は社長で決まる！今日から使える繁盛店経営ノウハウ！」（定員:150名/無料）を12月2日(金)に開催いたします。（申し込み先：https://biz.fancrew.jp/seminar_contact4?=pr）

会社の未来は社長で決まる！

飲食店
オーナー向け

今日から使える
繁盛店経営
ノウハウ！

先着
150名

TEAM SUPER BEST
株式会社TEAM SUPER BEST
代表取締役社長 山本 勇太氏

2022.12.2 金 14:00 - 15:30 参加無料

実施概要

今回は株式会社 TEAM SUPER BEST の山本社長にご登壇いただきます。
山本氏はダイヤモンドダイニング時代に100店舗100業態、ゴールデンマジック時代には7年半で100店舗、「人件費を半分にする方法」「FL投資」「誰も辞めない新卒研修」や「S1の普段使い」など、独自のロジックで2度の100店舗展開を実現させています。
当然その道のりは生半可なものではなく、数々の苦難と苦境を乗り越えてきました。

そんな山本氏は「会社が売れるか売れないかは社長の決断で決まる」とおっしゃいます。実際に生き残る飲食店は、どのような選択を行ってきたのか？成功と失敗を経て、最後に残ったノウハウとは何なのか？今回は DD ホールディングスの松村社長より勅命を受け、簡単ではない道を歩み偉業を実現させてきた山本氏だからこそ語れる、繁盛店経営のノウハウをお話しいただきます。

一つでも学びを持ち帰っていただければ幸いです。是非ご参加ください。

このような課題やご要望をお持ちの方におすすめ

- 売れる社長と売れない社長の違いを知りたい
- 繁盛店経営のノウハウを知りたい
- 現場のスタッフや幹部の巻き込み方を知りたい

セミナー詳細

■日時

2022年12月2日(金) 14:00～15:30

■定員

限定 150 名

■参加費

無料

■申し込み方法

以下の登録フォームよりお申込みください。

https://biz.fancrew.jp/seminar_contact4?=-pr

ご応募後、セミナーURLを送付させていただきます。

■お問い合わせ

株式会社 ROI セミナー担当

Email : info@j-roi.com

■注意事項

お申込みは事前申込制とさせていただきます。

なお定員になり次第、お申込み締切となります。

登壇者

【講師】



株式会社 TEAM SUPER BEST

代表取締役社長

山本 勇太 氏

ダイヤモンドダイニングで 100 店舗 100 業態、ゴールデンマジックでは 7 年半で 100 店舗を出店。

「人件費を半分にする方法」「FL 投資」「誰も辞めない新卒研修」や「S 1 の普段使い」など独自のロジックで 2 度の 100 店舗展開をしたノウハウを活かし(株)TEAM SUPER BEST を設立。

《一般論や綺麗ごとはいっさい使わない》を掲げ企業や店舗で起きるリアルな課題や問題にスタッフと一緒にアプローチする“&事業（コンサルティング）”を関東、関西、近畿にて展開中。コロナ前の売上、利益を超える店舗を続出させている。

2022 年秋に店舗単位で受けられるコンサル“LIVE 事業”をスタート予定。企業や個人店問わず日本中の飲食人を繋ぎ外食産業の発展に寄与していきたいと準備を進めている。

【ファシリテーター】



株式会社 ROI

執行役員 営業本部長

小林 正博

前職で飲食店のスーパーバイザーとして複数ブランド合計 100 店舗以上の現場マネジメントを経験。

特に FC 店舗支援のフォローを中心に活躍。

現 ROI にて既存クライアント様をフォローするチームを立上げ、現在約 500 社 5000 店舗のマネジメント責任者となる。

【ファンくるについて】



累計 3,000 社にご利用いただいている国内最大級の顧客満足度向上プラットフォームです。全国 130 万人の会員様に実際に店舗やご自宅でモニターとなっていただき、その体験と声を収集して精緻に分析し企業様にフィードバックすることで、よりお客様の声を反映したサービスを構築していただけます。

コロナ禍で、多数の企業・店舗様が売上低下する中、来店頻度や単価の高い”お得意様”づくりと、そのための顧客満足度向上が益々重要になっています。

実際、「ファンくる」を導入することでコロナ禍においても売り上げが V 字回復している企業・店舗様も多く、これはその企業・店舗様が「ファンくる」によって収集・分析された生活者のリアルな体験と声をサービスに反映させ、リピーターの獲得、ファン作りに成功されているからに他なりません。「ファンくる」は現在、飲食店だけでなく、美容室、食品・飲料メーカーなどの幅広い事業者の方にご利用いただいています。

・ファンくる：https://www.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrew

【会社概要】

■会社名：株式会社 ROI

■代表者：代表取締役社長 山口敬人

■資本金：1 億円

■創業：2004 年 8 月 26 日

■所在地：東京都千代田区岩本町 1-10-5 TMM ビル 4F

■TEL：03-4400-6630

■FAX：03-5809-1468

■URL：https://www.j-roi.com/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prRoi

■事業内容：モニター調査サービス「ファンくる」(https://www.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrew) の運営・開発
顧客満足度向上プラットフォーム「ファンくるクラウド CS」(https://biz.fancrew.jp/?utm_

[source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrewBiz\)](https://www.fancrew.biz/?source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrewBiz)」の運営・開発

【本件に関するお問い合わせ】

■株式会社 ROI（担当：広報、Email：pr@j-roi.com）