日本食の可能性を探れ! ~日本の外食文化を世界へ~

ファンづくりを科学する顧客体験 (CX) マネジメント SaaS サービスを運営する株式会ファンくる (本社:東京都千代田区、代表取締役社長:山口敬人) は株式会社テイクユー (本社:東京都港区、代表取締役:大澤武)の大澤代表と株式会社麺食(本社:東京都品川区、代表取締役:中原誠)の中原代表をお迎えし、「日本食の可能性を探れ!~日本の外食文化を世界~~」 (定員:150名/無料)を 10月17日(火)に開催いたします。(申し込み先: https://biz.fancrew.jp/seminar20231017_2_contact?=pr)



実施概要

為替の影響や物価の高騰、人手不足などの影響も重なって、現在も苦しい状況が続いている 飲食店様も少なくないのではないでしょうか。

さらに少子高齢化社会が進む日本社会では、需要の減少が加速していくことが予想されています。

これから先も日本国内だけ、または日本人だけに向けた商売を続けていくことは、リスクが 高い状況であると言えるかもしれません。 そこで今回は日本だけにとどまらず海外へ視野を広げたテーマで、鶏白湯ラーメン専門店「麺屋武一」をドイツ・オランダ中心に海外で15店舗展開、国内は、様々なブランドと業態で直営店プロデュース店合わせ150店舗を運営している、株式会社テイクユー 代表取締役大澤武氏。

喜多方ラーメン坂内のチェーン展開を主軸とし、アジア各国の料理、スペイン料理、和食など、広くジャンルを揃えた事業を展開し、2014年には自社初の海外1号店を米国に出店、2023年からはヨーロッパなど各国への本格進出を始める、株式会社麺食代表取締役中原誠氏。

実際に海外進出に成功されたお二方にご登壇いただき、海外進出するためのノウハウや失 敗談、海外の方は日本食に何を求めているかなど、リアルな肌感をもってお話しいただきま す。

実際に海外進出を考えていらっしゃる方はもちろん、インバウンド需要に対し日本食で応えるべき提供価値を知れば、国内の店舗運営にもプラスになると思います。

一つでも学びを持ち帰ってもらえれば幸いです。是非ご参加ください。

このような方におすすめ

- 飲食店の海外出店を考えている
- 海外への販路拡大の可能性をしりたい
- 今後、店舗数を増やしていきたいと考えている
- インバウンド需要に適応したい

セミナー詳細

■日時

2023年10月17日(火)14:00~15:30

■定員

限定 150 名

■参加費

無料

■申し込み方法

以下の登録フォームよりお申込みください。

https://biz.fancrew.jp/seminar20231017_2_contact?=pr ご応募後、セミナーURL を送付させていただきます。

■お問合わせ

株式会社ファンくる

Email : info@fancrew.co.jp

■注意事項

お申込みは事前申込制とさせて頂きます。

なお定員になり次第、お申込み締切となります。

登壇者

【講師】



株式会社テイクユー 代表取締役社長 大澤 武 氏

1968年 東京都港区生まれ

大手電機メーカーに在職中、ラーメン店や焼き鳥店を副業にて起業。42 歳で独立し株式会社テイクユー設立。

鶏白湯ラーメン専門店「麺屋武一」をドイツ・オランダを中心に海外で 15 店舗展開。国内は、様々なブランド、業態で直営店、プロデュース店合わせ 150 店舗。

コロナ禍では居酒屋向けランチラーメン支援で注目。



株式会社麺食

代表取締役社長 中原 誠 氏

1973 年埼玉県生まれ。1997 年東京都立大学卒業後、第一勧業銀行(現みずほ銀行)に入行。

その後、株式会社ベンチャー・リンク、株式会社グローバルダイニングを経て、2005 年に株式会社麺食へ入社。

2012 年 6 月、創業者である父・中原 明(現代表取締役会長)から引き継ぐ形で代表取締役社長に就任。

創業 35 周年を数え、福島県喜多方市の「坂内食堂」にルーツを持つ、祖業ともいえる喜多方ラーメン坂内のチェーン展開を主軸として据えながら、アジア各国の料理、スペイン料理、和食など、広くジャンルを揃えた事業を展開し、2014 年には自社初の海外 1 号店を米国に出店。

2023年からはヨーロッパなど各国への本格進出を始める。

【ゲスト】



株式会社 PrunZ(プランズ)

代表取締役 深見 浩一 氏

YouTuber「おもおかチャンネル」、「炎丸」ブランド中心に飲食店を日本とアジア 5 か国で展開。

第5回居酒屋甲子園、第7回S1サーバーGP日本一。

飲食事業の他に介護事業と学習塾事業もオーナーとして創業。

社内から経営者を10名以上輩出。講演累計10,000回突破。

【ファシリテーター】



株式会社ファンくる

執行役員 営業本部長 小林 正博

前職で飲食店のスーパーバイザーとして複数ブランド合計 100 店舗以上の現場マネジメントを経験。

特に FC 店舗支援のフォローを中心に活躍。

現ファンくるにて既存クライアント様をフォローするチームを立上げ、現在約 500 社 5000 店舗のマネジメント責任者となる。

【ファンくるについて】



オペレーションレベルでの現場改善や、ブランド戦略やメニュー開発など経営レベルの 戦略立案にお役立ていただける顧客体験 (CX) マネジメント SaaS サービスです。当社が運 営する登録者 130 万人の体験型情報サイト「ファンくる」から派遣するモニターや来店客 へのアンケートから収集されたレポート等を、独自の手法で感情を定量化 (特許申請中) し、 当社が保有するビッグデータや様々な外部データソースとともに精緻に分析することによ って顧客体験 (CX) 全容を捉え、顧客満足の改善優先度の特定や競合比較を安価にフィー ドバックすることができます。

・ファンくる: https://www.fancrew.jp/

【会社概要】

■会社名:株式会社ファンくる

■代表者:代表取締役社長 山口敬人

■資本金:1億円

■創業:2004年8月26日

■所在地:東京都千代田区岩本町 1-10-5 TMM ビル 4F

■TEL: 03-4400-6630 ■FAX: 03-5809-1468

■URL: https://www.fancrew.co.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prcorp

■事業内容:モニター調査サービス「ファンくる (https://www.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrew)」の運営・開発 urce=prReport&utm medium=referral&utm campaign=prFancrewBiz)」の運営・開発

【本件に関するお問い合わせ】

■株式会社ファンくる (担当:広報、Email:pr@fancrew.co.jp)