

流行るサロンづくりは20代に教われ！ ～沖縄 No.1 サロンのお店づくりと辞めない教育～

ファンづくりを科学する顧客体験（CX）マネジメント SaaS サービスを運営する株式会社ファンくる（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：山口敬人）は、株式会社 LicoHair（本社：沖縄県那覇市、代表取締役：松本誉）の松本代表をお迎えし、「流行るサロンづくりは20代に教われ！～沖縄 No.1 サロンのお店づくりと辞めない教育～」（定員:100名/無料）を11月7日(火)に開催いたします。（申し込み先：https://biz.fancrew.jp/seminar20231107_contact?=pr）

✂️ 美容室オーナー様向けセミナー

Hot pepper beautyアワード6年連続沖縄No.1を受賞

定員 100名

流行るサロンづくりは 20代に教われ!

沖縄No.1サロンのお店づくりと辞めない教育

LICO HAIR 代表取締役社長
松本 誉 氏

【ファシリテーター】
株式会社ファンくる サロンサポートチーム
マネージャー 黒木 良一

2023.11.7 火 20:00 - 21:00 参加無料

実施概要

求人難は多くの美容室オーナー様にとっての課題ではないでしょうか。そんなオーナー様にとって、今いるスタッフの定着を重視することは非常に重要といえます。しかし、どうすればスタッフが辞めない状態を作りだし、モチベーション高く働いてくれるのか、具体的な方法について悩んでいる方も多いと思います。

今回は Hot pepper beauty アワード 6 年連続沖縄 No.1 を受賞した LicoHair(リコヘアー)の松本代表にご登壇いただきます。

若い世代に流行を教わり若いスタッフのやる気を出させ続けたことでスタッフを定着化させたという松本代表に、Z世代が育つ教育方法や、モチベーションを上げるサロンづくり、これにより流行するサロンになれた理由を具体的にお教え頂きます。特に若いスタッフを抱える美容室オーナー様に聞いて頂きたい内容となっています。ぜひご参加ください。

このような方におすすめ

- 地域 No.1 サロンを目指したい
- スタッフが辞めないサロンをつくりたい
- 若いスタッフのモチベーションを上げたい

セミナー詳細

■日時

2023年11月7日(火) 20:00~21:00

■定員

限定 100名

■参加費

無料

■申し込み方法

以下の登録フォームよりお申込みください。

https://biz.fancrew.jp/seminar20231107_contact?=pr

本セミナーはビデオ会議ツール「Zoom」を利用して開催いたします。

URLにつきましてはお申し込みいただいた方へのみご案内させていただきます。

■お問い合わせ

株式会社ファンくる セミナー担当

Email : info@fancrew.co.jp

■注意事項

お申込みは事前申込制とさせていただきます。

登壇者

【講師】



LiCO HAIR

代表取締役社長 松本 誉 氏

高校在学中、美容の道へ進むことを決意。

美容学校卒業後、横浜某老舗サロンと那覇のサロンに勤務。

2014年 15坪サロン LicoHair 開業

2016年 月売り上げ 15坪で 670万達成ホットペッパー九州地区 award シルバー受賞（沖縄 No.1）

2020年 15坪サロンから 50坪サロンに移転

2022年 月売り上げ 1350万達成 and ホットペッパーaward7年連続沖縄 NO.1 達成

2023年 沖縄北谷エリアに東京のトレンドをタイムラグなく沖縄に届けたい！という想いとコンセプトで SOAR by licohair を出店

Open 初日から連日満席達成

【ファシリテーター】



株式会社ファンくる

営業本部 モニター営業部 サロンサポートチーム

マネージャー 黒木 良一

顧客体験（CX）マネジメント SaaS サービス「ファンくる」を使ったサロン様の店舗改善をご支援。

顧客満足度とスタッフ様のモチベーションを上げ、お客様とスタッフに愛され続けるお店づくりをお手伝いしています。

【ファンくるについて】



オペレーションレベルでの現場改善や、ブランド戦略やメニュー開発など経営レベルの戦略立案にお役立ていただける顧客体験 (CX) マネジメント SaaS サービスです。当社が運営する登録者 130 万人の体験型情報サイト「ファンくる」から派遣するモニターや来店客へのアンケートから収集されたレポート等を、独自の手法で感情を定量化 (特許申請中) し、当社が保有するビッグデータや様々な外部データソースとともに精緻に分析することによって顧客体験 (CX) 全容を捉え、顧客満足度の改善優先度の特定や競合比較を安価にフィードバックすることができます。

・ファンくる：<https://www.fancrew.jp/>

【会社概要】

- 会社名：株式会社ファンくる
- 代表者：代表取締役社長 山口敬人
- 資本金：1 億円
- 創業：2004 年 8 月 26 日
- 所在地：東京都千代田区岩本町 1-10-5 TMM ビル 4F
- TEL：03-4400-6630
- FAX：03-5809-1468
- URL：https://www.fancrew.co.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prcorp
- 事業内容：体験型情報サイト「ファンくる (https://www.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrew)」の運営・開発
顧客体験 (CX) マネジメント SaaS サービス「ファンくる (https://biz.fancrew.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_campaign=prFancrewBiz)」の運営・開発

【本件に関するお問い合わせ】

- 株式会社ファンくる (担当：広報、Email：pr@fancrew.co.jp)