2021 年外食アワード受賞企業 DREAM ON 人材不足克服法「正社員版」 ~人が活躍できる業態と仕組みづくり~

日本最大級の体験型情報サイト「ファンくる」を運営する株式会ファンくる(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:山口敬人)は株式会社 DREAM ON(本社:愛知県一宮市、代表取締役:赤塚元気)の赤塚氏をお迎えし、「2021 年外食アワード受賞企業 DREAM ON 人材不足克服法「正社員版」~人が活躍できる業態と仕組みづくり~」(定員:150 名/無料)を3月6日(水)に開催いたします。(申し込み先: https://biz.fancrew.jp/seminar202403 06_contact?=pr)



実施概要

今回は居酒屋甲子園で2回の日本一に輝き、2021年には外食アワードにも選ばれた、株式会社 DREAM ON 代表取締役社長の赤塚元気氏にご登壇いただきます。

愛知・東京で居酒屋やバル、イタリアン、カフェなど幅広い業態を展開させ、現在では直営

と FC 含め約 50 店舗を運営している DREAM ON ですが、様々な業態を成功させる秘訣は「人」にあると赤塚氏はおっしゃいます。

飲食店が成功する為には、店長の力が占める割合が大きく、特に正社員で働く人材の採用と 定着が大きなカギを握っているのではないでしょうか。

DREAM ON では新卒・中途を合わせて年間 30 名以上を採用し、定着率が高く、中でも女性が店長や SV、さらに子会社の社長をされているケースが多くみられ、産休・育休後に復帰されて働き続けるケースも珍しくないそうです。

これからさらに人材不足が加速すると考えられる外食業界で、モチベーション高く正社員として働きたい人材を集め、活躍できる場を提供し続ける「業態と仕組み」とはどのようなものなのか。今回は赤塚氏にその内容を詳しく伺ってまいります。

一つでも学びを持ち帰っていただければ幸いです。 是非ふるってご参加ください。

このような方におすすめ

- 正社員の採用を上手くいかせたい
- 高いモチベーションで働く従業員を増やしたい
- 成功する業態作りの秘訣を知りたい

セミナー詳細

■日時

2024年3月6日(水) 14:00~15:30

■定員

限定 150 名

■参加費

無料

■申し込み方法

以下の登録フォームよりお申込みください。

https://biz.fancrew.jp/seminar20240306_contact?=pr ご応募後、セミナーURL を送付させていただきます。

■お問合わせ

株式会社ファンくる セミナー担当

Email : info@fancrew.co.jp

■注意事項

お申込みは事前申込制とさせて頂きます。

なお定員になり次第、お申込み締切となります。

登壇者

【講師】



株式会社 DREAM ON 代表取締役社長 赤塚 元気 氏

1976年愛知県一宮市生まれ

明治大学に在学中、「居酒屋の神様」と呼ばれる楽グループ宇野社長が経営する「下北沢汁べゑ」で飲食を学び、大学卒業後ジャパン興業に入社し、30歳で社長就任。

社名を(株)DREAM ON に変更し居酒屋甲子園に 5 回参加し 5 回決勝進出。そのうち 2 回日本一に輝く。

東京進出後はエスプレッソディーワークス・ワンハンドレッドベーカリー・DRA7 などを展開し、直営と FC 含め約 50 店舗になる。

2021年には外食アワードに選ばれる。

【ゲスト】



株式会社 PrunZ(プランズ)

代表取締役

深見 浩一 氏

YouTuber「おもおかチャンネル」、「炎丸」ブランド中心に飲食店を日本とアジア 5 か国で展開。

第5回居酒屋甲子園、第7回S1サーバーGP日本一。

飲食事業の他に介護事業と学習塾事業もオーナーとして創業。

社内から経営者を 10 名以上輩出。講演累計 10,000 回突破。

【ファシリテーター】



株式会社ファンくる

執行役員 店舗ソリューション本部 本部長

小林 正博

前職で飲食店のスーパーバイザーとして複数ブランド合計 100 店舗以上の現場マネジメントを経験。

特に FC 店舗支援のフォローを中心に活躍。

現ファンくるにて既存クライアント様をフォローするチームを立上げ、現在約 500 社 5,000 店舗のマネジメント責任者となる。

【ファンくるについて】



オペレーションレベルでの現場改善や、ブランド戦略やメニュー開発など経営レベルの 戦略立案にお役立ていただける顧客体験 (CX) マネジメント SaaS サービスです。当社が運 営する登録者 140 万人の体験型情報サイト「ファンくる」から派遣するモニターや来店客 へのアンケートから収集されたレポート等を、独自の手法で感情を定量化 (特許申請中) し、 当社が保有するビッグデータや様々な外部データソースとともに精緻に分析することによ って顧客体験 (CX) 全容を捉え、顧客満足の改善優先度の特定や競合比較を安価にフィー ドバックすることができます。

・ファンくる:https://www.fancrew.jp/

【会社概要】

■会社名:株式会社ファンくる

■代表者:代表取締役社長 山口敬人

■資本金:1億円

■創業:2004年8月26日

■所在地:東京都千代田区岩本町 1-10-5 TMM ビル 4F

■TEL: 03-4400-6630 ■FAX: 03-5809-1468

■URL: https://www.fancrew.co.jp/?utm_source=prReport&utm_medium=referral&utm_

campaign=prcorp

■事業内容:来店客調査「ファンくる CR」の運用・開発 消費者モニター調査「ファンくる MR」の運用・開発 販促・店頭調査「ファンくる PR」の運用・開発 従業員満足度調査「ファンくる ES」の運用・開発 体験型情報サイト「ファンくる」の運用・開発 インターネットリサーチ/マーケティング支援

【本件に関するお問い合わせ】

■株式会社ファンくる セミナー担当 (Email:info@fancrew.co.jp)