

成果を出すリーダーは「動かない」
～幹部になったら最初に学ぶ”組織を成長させる最強のマネジ
メント術”とは～

お客さまの声を最先端の分析でファン増加につなげる企業、株式会社ファンくる（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：山口敬人）は株式会社 BRANDSHIP Consulting（本社：神奈川県平塚市、代表取締役：高橋譲太郎）の高橋代表をお迎えし、「成果を出すリーダーは『動かない』～幹部になったら最初に学ぶ”組織を成長させる最強のマネジメント術”とは～」（定員:100 名/無料）を 10 月 23 日(木)に開催いたします。（申し込み先：https://biz.fancrew.jp/seminar20251023_contact?=pr）



✂ 美容室オーナー様向け オンラインセミナー

成果を出すリーダーは「動かない」

定員 100名

幹部になったら最初に学ぶ *Why?*
”組織を成長させる最強のマネジメント術”とは

株式会社BRANDSHIP Consulting
代表取締役 高橋 ジョウタロウ 氏

【ファシリテーター】
株式会社ファンくる
サロンサポートチーム
マネージャー 黒木 良一

2025.10.23 木 20:00-21:00 参加無料

実施概要

経営視点に立てばスタッフから不満の声が上がり、スタッフ視点に寄りすぎると経営が立ち行かなくなる――。

現場の些細なことに振り回され、判断に迷いが生じ、少しずつスタッフからの信頼を失っていませんか？

経営者や幹部になった瞬間から、現場との間に距離を感じ、孤独なマネジメントの悩みを抱えてはいませんか？

そんなリーダーに本当に必要なのは、「もっと行動すること」でも、「もっと強く指示を出すこと」でもありません。

どれほど優れたプレイヤーであったとしても、自信のないリーダーは迷いが生じ、未来への決断ができなくなります。

その迷いはやがて言葉や態度、行動ににじみ出て、スタッフに不安を与えてしまうでしょう。そして、サロン内に蔓延した不安が組織の成長を停滞させ、未来への道を閉ざしてしまうのです。

一方で、「動かないリーダー」は、どんな逆風にも動じません。

その揺るぎない信念が、自然とスタッフを動かし、組織を力強く成長へと導きます。

リーダーとしての進化は、外に答えを求めるのではなく、まず自身の内側にある軸を築き上げることから生まれるのです。

このセミナーでは、BRANDSHIP の高橋ジョウタロウさんをお招きし、成果を出し続けるリーダーが共通して持つ「原理原則」と、揺るぎない軸を築き上げるための具体的な実践法をお伝えします。

皆様のご参加を心よりお待ちしております。

このような方におすすめ

- 幹部を抱える美容室経営者様
- マネジメントに悩みを抱えている経営者様、幹部様
- スタッフからの信頼を築きたい方

セミナー詳細

■日時

2025 年 10 月 23 日(木) 20:00～21:00

■定員

限定 100 名

■参加費

無料

■申し込み方法

以下の登録フォームよりお申込みください。

https://biz.fancrew.jp/seminar20251023_contact?=pr

ご応募後、セミナーURL を送付させていただきます。

■お問い合わせ

株式会社ファンくる セミナー担当

Email : info@fancrew.co.jp

■注意事項

お申込みは事前申込制とさせていただきます。

なお定員になり次第、お申込み締切となります。

登壇者

【講師】



株式会社 BRANDSHIP Consulting

代表取締役

高橋 ジョウタロウ 氏

18 歳でサロンに就職。25 歳の時に事故に遭いサロンワーク引退。その後、美容室本社、リクルート HPB 営業を経て、31 歳で独立。美容室経営をスタート。

開業後 2 年で 2 店舗 20 名体制になるものの、マネジメントの壁にぶつかる。

そこでマネジメント力を鍛えるためコンサル会社に就職。W ワークをしながら「人と組織の問題解決力」を体得。36 歳でコンサルタントとしても独立。

現在は主に経営コンサルタントとして、100 店舗を超える大型サロンや上場を狙うスタートアップなどを支援。

その他にも求人媒体 Revision のプロデュース、美容業界の理念経営・人財育成・組織構築をテーマとする Diamond Leader's Academy の展開など、幅広い分野で活動中。

【ファシリテーター】



株式会社ファンくる

第二ソリューション本部 サロンサポート マネージャー

黒木 良一

顧客体験（CX）マネジメント SaaS サービス「ファンくる」を使ったサロン様の店舗改善をご支援。

顧客満足度とスタッフ様のモチベーションを上げ、お客様とスタッフに愛され続けるお店づくりをお手伝いしています。

【ファンくるについて】



お客様や従業員の声を独自の特許技術で分析することにより、店舗運営、商品開発、営業活動、従業員エンゲージメント等の向上を支援する様々な Web サービスをあらゆる業界に対して提供しています。また、体験型情報サイト「ファンくる」の運営や、インターネットリサーチなどのマーケティング支援も行っております。

【会社概要】

- 会社名：株式会社ファンくる
- 代表者：代表取締役社長 山口敬人
- 資本金：1 億円
- 創業：2004 年 8 月 26 日
- 所在地：東京都千代田区岩本町 1-10-5 TMM ビル 4F
- TEL：03-4400-6630
- FAX：03-5809-1468
- URL：<https://www.fancrew.co.jp/>
- 事業内容：来店客調査「FancrewCR」の運用・開発
消費者モニター調査「Fancrew MR」の運用・開発

販促・店頭調査「Fancrew PR」の運用・開発

契約率向上ツール「Fancrew ICR・CSR」の運用・開発

従業員満足度調査「Fancrew ES」の運用・開発

体験型情報サイト「ファンくる」の運用・開発

インターネットリサーチ/マーケティング支援

【本件に関するお問い合わせ】

■株式会社ファンくる セミナー担当 (Email : info@fancrew.co.jp)